



**FORMATION PROFESSIONNELLE CONTINUE**

**DEVELOPPER SES RESSOURCES  
GRACE A SON RESEAU ASSOCIATIF  
DEFINIR UNE STRATEGIE DE MECENAT  
INDIVIDUEL**

**Par William Renaut, consultant indépendant en mécénat et communication**

**Objectifs de la formation**

A l'issue de cette formation, les stagiaires seront en mesure de :

- définir leur positionnement associatif et ainsi d'identifier leurs besoins et objectifs
- segmenter leur réseau et de le cartographier pour mieux identifier les opportunités
- dégager de nouvelles ressources propres en mobilisant leur réseau associatif
- se doter d'outils nécessaires à la mise en œuvre d'une politique de développement via la mobilisation de leur réseau associatif.

**Profils concernés et pré-requis**

Cette formation s'adresse aux administrateur/rices, directeur/rices de structure culturelle, chargé(e)s de production et porteurs de projet associatifs au sens large en réflexion sur leur modèle économique et la façon dont ils pourraient augmenter leur part de ressources propres.

**Programme**

**JOUR 1 – DEFINIR SON POSITIONNEMENT**

**Une association et son réseau (outils de formalisation)**

Faire appel à son réseau associatif, comment faire ?

Se connaître soi-même:

Définir son positionnement, ses valeurs, sa mission, sa vision

Valeurs, mission, vision : exercices de conscientisation :

Valeurs (aujourd'hui, demain)

Mission (aujourd'hui, demain)

Vision (demain)

*Exercice de réalisation de son propre triptyque*

Définir ses besoins et ses objectifs

De quoi ai-je envie?

De quoi dois-je me munir?

Et demain?

*Exercice de définition des besoins de sa structure*

Connaître son réseau

Qu'est-ce que mon réseau associatif?

Comment segmenter son réseau?

Comment interagir avec mon réseau?

Que peut m'apporter mon réseau?

*Exercice de mapping des différents acteurs du réseau*

## JOUR 2 – MOBILISER SON RESEAU

**Méthodes et outils possibles : Tickets-mécène, dons ponctuels, crowdfunding...**

Présentation de la plateforme HelloAsso

Adhésion :

Provoquer l'engagement, faire grandir son réseau

Crowdfunding :

Comment mobiliser son réseau pour en faire un levier de levée de fonds ?

Comment utiliser le crowdfunding comme un outil de communication et de construction du réseau ?

Don :

Comment collecter des dons au fil de l'eau ?

Billetterie :

La dimension événementielle du réseau - rassembler pour fédérer

Collecteur :

Faire de son réseau des collecteurs de fonds

Le ticket-mécène :

Proposer un don à l'achat d'un ticket ou d'une prestation.

*Exercice de création de sa page sur HelloAsso, premier contact avec les outils évoqués ci-avant.*

### Informations pratiques

**La formation se déroulera sur 2 jours, de 9h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h30 (soit 14h).**

En fonction du nombre d'inscrits elle aura lieu dans les locaux de Filage : 7b rue de Trévisse à Lille, ou dans une autre structure lilloise (à déterminer).

Modalité de suivi : feuille de présence signée par demi-journée

Modalités pédagogiques : exposés théoriques et exercices pratiques

Modalité d'évaluation : QCM et/ou évaluations orales

Taille du groupe : entre 4 et 12 personnes

Sanction : attestation de stage délivrée à l'issue de la formation

**Coût de la formation :**

440€ HT + 88€ (TVA 20%) = 528€ TTC

### PRISE EN CHARGE – FINANCEMENT

***Si vous êtes salarié permanent (CDI ou CDD) d'une entreprise du secteur spectacle vivant :*** informez votre employeur et prenez contact avec l'AFDAS [www.afdas.com](http://www.afdas.com)

***Si vous êtes salarié permanent (CDI ou CDD) dans le secteur de l'animation ou de l'économie sociale et solidaire :*** informez votre employeur et prenez contact avec UNIFORMATION – [www.uniformation.fr](http://www.uniformation.fr)

***Si vous êtes intermittent du spectacle :*** prenez contact avec l'AFDAS – [www.afdas.com](http://www.afdas.com)

***Si vous êtes à la recherche d'un emploi (hors intermittents) :*** votre conseiller POLE EMPLOI étudiera avec vous les possibilités de prise en charge de votre formation

***Si vous travaillez en collectivité territoriale :*** prenez contact avec votre conseiller ressources humaines en charge du plan de formation de la collectivité.

### RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

**Florène CHAMPEAU - 03 20 47 81 72 – [formation@filage.fr](mailto:formation@filage.fr)**

FILAGE – 7b rue de Trévisse, Lille (59) – N° de déclaration d'activité: 31.59.05993.59 – Siret : 449 038 330 000 55 – APE:9001Z

**RETROUVEZ L'ENSEMBLE DU PROGRAMME DES FORMATIONS SUR [WWW.FILAGE.FR](http://WWW.FILAGE.FR)**